



Horeca



Benchmarkrapport met brancheanalyse

Demo SRA

Branche	56.10.1-Restaurants
Rechtsvorm	41-Besloten vennootschap (BV)
Plaats	Zutphen
Boekjaar	2023
Omzet	€460.314

Referentiegroep

Branche	56.10.1-Restaurants
Aantal in groep	135
Boekjaar	2023
Rechtspersoonlijkheid	
Omzet-categorie	
Regio	



Inhoud benchmarkrapport met brancheanalyse

1. Horeca: een beknopte analyse van 2023

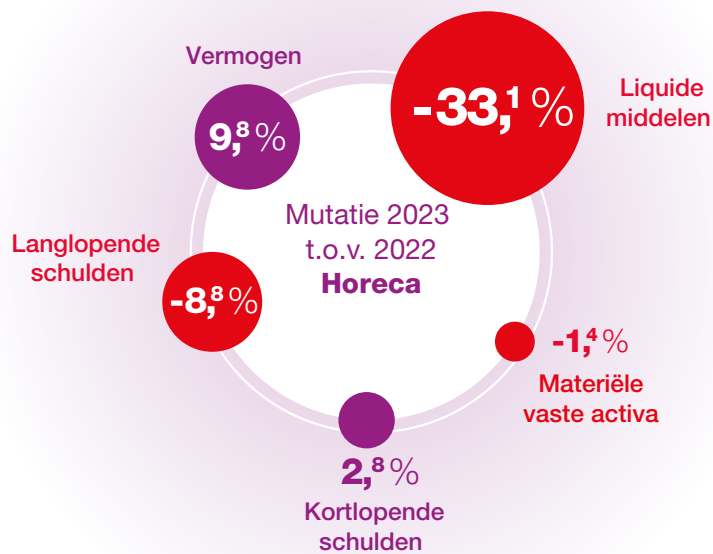
2. Uw financiële prestatie ten opzichte van branchegenoten



1. Horeca: een beknopte analyse van 2023

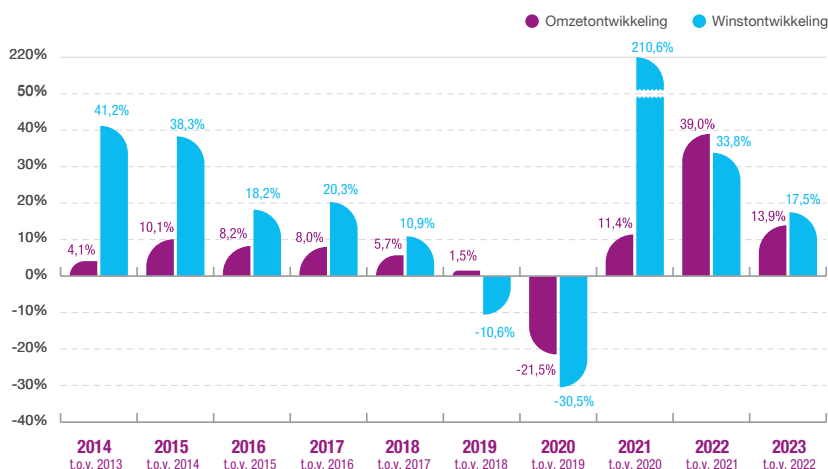
De horeca heeft opnieuw een goed jaar achter de rug, met een dubbelcijferige groei van zowel de omzet als de winst. Al met al draait de horeca prima, maar het is zaak om de prijsstijgingen goed door te berekenen aan de klanten en goed te blijven letten op de inkoopkosten en de personele bezetting.

Het eigen vermogen is in 2023 met bijna 10% gestegen, na een groei van bijna 4% een jaar eerder. Verder zijn de langlopende schulden met bijna 9% gedaald, na een daling van bijna 3% in 2022. De kortlopende schulden stegen met bijna 3%, na een jaar eerder nog stevig te zijn afgenomen.



Verdeling referentiegroep SRA-Biz: n 302
Verdeling volgens Centraal Bureau voor de Statistiek: 3%

Conjunctuurtrends



De horeca heeft in 2023 een omzetgroei van bijna 14% laten zien, na ook al een stijging van 39% in het jaar ervoor. Daarmee heeft de branche het veel beter gedaan dan het mkb-gemiddelde van 3,6%. Ook de winstontwikkeling was opnieuw positief: +17,5%, volgend op een groei van bijna 34% in 2022. Veel restaurants en hotels zaten vorig jaar continu volgeboekt, zeker in de Randstad. De consument heeft de horeca na de opheffing van de coronabeperkingen duidelijk weer weten te vinden en ook het buitenlandse toerisme is aangetrokken. De vraag was bij sommige ondernemers zelfs zo groot dat ze te weinig personeel hadden om eraan te kunnen voldoen. Het gevolg was dat sommige zaken de deuren op bepaalde dagen in de week gesloten hielden. Gezien de gunstige vergelijking tussen de omzet- en winstgroei bestaat het vermoeden dat ondernemers de capaciteit onderaan de streep beter hebben benut door de beperktere openingstijden.

De winst- en omzetontwikkeling in de horeca is in de afgelopen jaren sterk beïnvloed door corona en de steunmaatregelen van de overheid. In 2020 daalden de omzet en de winst sterk door de verplichte sluitingen en andere beperkende maatregelen, in 2021 volgde een sterke stijging van de winst dankzij de steunmaatregelen en in 2022 en 2023 is de winstontwikkeling weer wat meer in lijn komen te liggen met de jaren voor corona.

Mutaties in de resultatenrekening

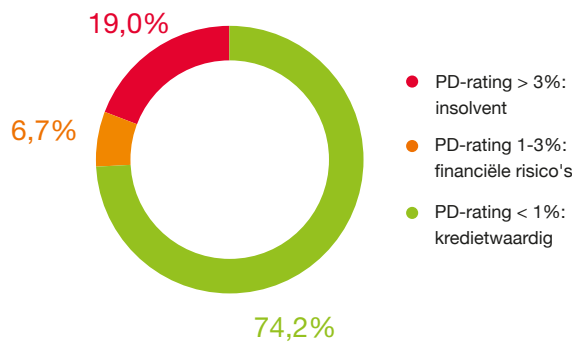
In de horeca zijn de personeelskosten vorig jaar verder gestegen, met nog eens 15% (na een plus van 40% in 2022). De eerdere sterke stijging werd wel vertekend door de aanspraak op de NOW-steun die horeca-ondernemers op deze kostenpost in mindering hadden gebracht. De loonkosten namen in 2023 toe met 13,5%. Verder valt op dat de inkoopwaarde opnieuw is toegenomen (+15,6%, +37% in 2022).

% mutatie 2023
tov 2022

Netto omzet	13,9%
Inkoopwaarde	15,6%
Brutomarge	13,3%
Overige bedrijfsopbrengsten	7,8%
Personeelskosten	15,0%
Exploitatiekosten	11,8%
Inventariskosten	10,1%
Huisvestingskosten	11,8%
Autokosten	8,0%
Verkoopkosten	7,6%
Algemene kosten	8,9%
Overige kosten	27,5%
Bedrijfskosten	12,7%
Afschrijvingen	6,6%
Bedrijfsresultaat	16,7%
Financiële baten en lasten	-2,0%
Gewoon resultaat voor belasting	17,5%

Kredietwaardigheid

Het percentage horecaondernemingen dat aan de financiële verplichtingen kan voldoen (een PD-rating <1%), is in 2023 uitgekomen op ruim 74. Dit betekent opnieuw een sterke achteruitgang ten opzichte van het voorgaande jaar (79). De branche blijft nu achter bij het mkb-gemiddelde, dat verbeterde van bijna 78% naar 79,6%. Wel merken we op dat de verschillen binnen de horeca fors zijn.



De harde cijfers van het mkb

Meer weten over de belangrijkste bedrijfseconomische ontwikkelingen voor het mkb als geheel? Lees dan het SRA-sectorrapport Branches in Zicht 2024, gebaseerd op een grootschalige cijferanalyse van 9.200 jaarrekeningen uit de benchmarkdatabase van SRA-BiZ. Ga naar www.sra.nl/advisering/biz/sectorrapport of klik op de afbeelding hieronder.



2. Uw financiële prestatie versus branchegenoten

In onderstaande tabellen worden de verkorte resultatenrekening en verkorte balans afgezet tegen het gemiddelde van de referentiegroep.

Resultatenrekening

	Demo SRA		Referentiegroep (n=135)	
	x€1	%	x€1 *	%
Netto omzet	460.314	100%	1.471.138	100%
Wijziging voorraden	224.863	49%	-21	0%
Kostprijs van de omzet	161.539	35%	432.300	29%
Brutomarge	523.638	114%	1.038.816	71%
Overige bedrijfsopbrengsten	206.375	45%	10.390	1%
Bedrijfskosten	342.585	74%	822.187	56%
Personeelskosten	195.342	42%	498.026	34%
Huisvestingskosten	101.903	22%	170.935	12%
Exploitatiekosten/machinekosten	16.303	4%	30.027	2%
Kantoorkosten	4.527	1%	21.261	1%
Autokosten	449	0%	3.983	0%
Verkoopkosten	13.426	3%	26.341	2%
Overige bedrijfskosten	10.635	2%	64.162	4%
Afschrijvingen en waardeveranderingen	93.104	20%	49.928	3%
Opbrengst financiële instrumenten	0	0%	204	0%
Vrijval herwaarderingsreserve	0	0%	98	0%
Financiële baten en lasten	0	0%	-6.414	0%
Resultaat voor belastingen	294.324	64%	170.812	12%
Belastingen	0	0%	19.705	1%
Resultaat deelnemingen	0	0%	386	0%
Aandeel derden	0	0%	0	0%
Nettoresultaat	294.324	64%	151.494	10%

* Referentiegroep geschaald op -

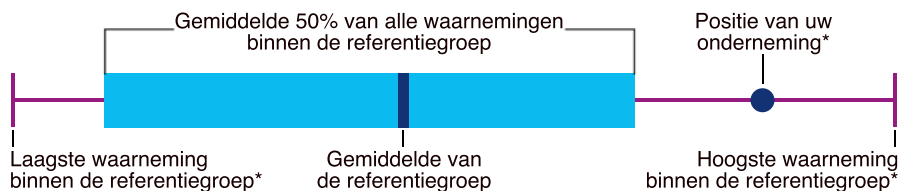
Balans

	Demo SRA		Referentiegroep (n=135)	
	x€1	%	x€1 *	%
Activa				
Immateriële vaste activa	0	0%	25.073	4%
Materiële vaste activa	250.236	58%	255.549	37%
Vastgoedbeleggingen	0	0%	0	0%
Financiële vaste activa	0	0%	55.039	8%
Voorraden	0	0%	21.162	3%
Onderhanden projecten	0	0%	0	0%
Vorderingen	63.254	15%	132.229	19%
Effecten	0	0%	0	0%
Liquide middelen	120.365	28%	192.951	28%
Totaal activa	433.855	100%	682.004	100%
Passiva				
Eigen vermogen	294.889	68%	349.654	51%
Vorzieningen	0	0%	3.877	1%
Langlopende schulden	43.281	10%	122.538	18%
Kortlopende schulden	95.685	22%	205.935	30%
Totaal passiva	433.855	100%	682.004	100%

* Referentiegroep geschaald op -

Bandbreedtes resultatenrekening en balansposten

In onderstaande grafieken worden uw financiële prestaties afgezet tegen de referentiegroep. Hieronder staat middels een legenda toegelicht hoe u de grafieken dient te interpreteren.



* Indien de laagste of hoogste waarneming, of de positie van uw onderneming buiten het bereik van de referentiegroep valt, wordt dit met een pijl aan het eind van de as weergegeven.

Netto omzet

De netto omzet is de totale omzet van alle verkochte goederen en diensten.

Bedrijfskosten

Hierin zijn alle bedrijfskosten, zoals personeelskosten, auto- en transportkosten, huisvestingskosten, onderhoudskosten, verkoopkosten en andere bedrijfskosten opgenomen.

Winst voor belastingen

De winst voor belastingen is het commerciële resultaat; omdat we geen rekening houden met fiscale correcties, kan dit afwijken van het resultaat volgens de fiscale aangifte.



Materiële vaste activa

Alle duurzame productiemiddelen (aanschafwaarde minus afschrijvingen).

Vorraden

Hieronder zijn alle voorraden handelsgoederen, grondstoffen en gereed product begrepen, evenals de kosten van onderhanden projecten.

Eigen vermogen

Bevat naast het (aandelen)kapitaal ook de wettelijke, statutaire en overige reserves.

Langlopende schulden

Dit zijn alle leningen en andere financieringen die op de langere termijn moeten worden afgelost. De aflossingsverplichting voor het komende jaar is hier niet bij inbegrepen.

Balanstotaal

Dit is het totaal van alle activa, gelijk aan het totaal van alle passiva.

Kengetallen

Op basis van de resultatenrekening en de balans is een aantal kengetallen berekend. Van de belangrijkste kengetallen zijn de bandbreedtes hieronder weergegeven.

Rentabiliteit

Onder rentabiliteit verstaan we de verhouding tussen winst en het vermogen (eigen vermogen, dan wel totaal vermogen) dat deze winst heeft gegenereerd. De rentabiliteit is een belangrijke maatstaf voor beslissingscalculaties op de lange termijn.

Brutomarge

De brutomarge is de netto omzet minus de kostprijs van de omzet, gedeeld door de netto omzet.

Rentabiliteit eigen vermogen

De rentabiliteit van het eigen vermogen is de winst (voor belastingen) gedeeld door het eigen vermogen.

De berekende URA-rating (PD en ratingklasse) is een indicatieve rating die bepaald is op basis van de volgende uitgangspunten:

- De balans en resultatenrekening zijn gebaseerd op in Nederland algemeen aanvaarde grondslagen voor waardering en resultaatbepaling;
 - De resultatenrekening is gebaseerd op een periode van 12 maanden en is gebaseerd op baten en lasten uit normale bedrijfsuitoefening, waarbij ook rekening is gehouden met een reële vergoeding voor de ondernemer;
 - De jaarrekening bevat geen bijzondere financiële instrumenten waardoor bepaalde bezittingen of schulden niet in de balans zijn opgenomen, dan wel dat hierdoor vermogenscomponenten anders worden gerubriceerd;
 - De onderneming is geen (deel van een) vastgoedbedrijf.
-

Kredietwaardigheid

De kredietwaardigheid geeft een beeld over de financiële gezondheid van de onderneming.

Solvabiliteit

Dit is de verhouding tussen eigen vermogen en het totale vermogen.

PD-rating

De PD-rating geeft een oordeel over de algemene kredietwaardigheid van de onderneming en wordt uitgedrukt in een uitvalwaarschijnlijkheidspercentage.

Liquiditeit

De liquiditeit geeft aan in welke mate een onderneming op korte termijn haar lopende betalingsverplichtingen kan voldoen.

Current ratio

De current ratio meet de financiële toestand en specifiek de liquiditeit van een bedrijf. Het geeft de mate aan waarin een bedrijf de verschaffers van het kort vreemd vermogen (kortlopende schulden) kan betalen uit de vlottende activa (voorraden, vorderingen en liquide middelen).

Defensive interval (weken)

Het defensive interval geeft aan (in weken) hoe lang een bedrijf bij het wegvallen van de omzet nog in staat is om de vaste kosten te betalen.

